

大陸新聞

古都煥髮商機 年出口破百億

【本報綜合報導】在河南許昌市對外貿易綜合服務中心的跨境電商平台上顯示，每兩秒鐘就有一頂許昌髮製品銷往世界上120多個國家和地區，據統計全球每10頂假髮中，就有6頂來自許昌。坐擁4000多家髮製品相關經營企業的許昌市佔據全國髮製品行業的半壁江山，這裏已成為世界最大的髮製品集散地和出口基地。去年首11個月，許昌髮製品出口總額已突破130億元人民幣。今日之曹故都許昌，正在用一種新的方式，在國際上書著她新的「頂上藝術」傳奇。

孔祥鋒是許昌一家髮製品有限公司的負責，他十四五歲時就跟隨父親走街串巷地收頭

髮，足跡遍及大半個中國，遠達西南雲貴川一帶。孔祥鋒現在經營的髮製品廠僱用了300餘人，每年產值超過3000萬人民幣，為周邊40歲至60歲的中老年婦女提供家門口就業機會。如今的許昌，髮製品行業直接從業人口超過30萬，幾乎每個人都能和假髮產業或多或少搭上關係，或是生產廠家、或是經銷商還是網店店主，就連農婦都會在零散時間做一些假髮鉤織的手工活兒，掙錢補貼家用。

上世紀90年代初，現代假髮製造業由韓國傳入中國，許昌依託原材料集散地的優勢，為韓國的假髮企業供應檔髮（經初步處理、分檔的人髮）原材料。由於許昌人質樸的品質，把質量的比生命還重，許昌的檔髮製品被青島的外貿部門視為免檢產品。

「在做生意的過程中，我逐漸意識到，自己幹的全是向外商提供原材料的粗加工，掙的只是一點兒可憐的辛苦錢。外商把我們提供的

檔髮喻為『黑金』，經精加工製成假髮頭套，身價一下翻了幾十倍，甚至上百倍。自己辛辛苦苦原來都是『為他人作嫁衣』，我感覺很憋氣，當時就想許昌交通便利，人髮資源豐富，我們為什麼不能自己造假髮賺大錢？」許昌另一家髮製品企業創始人鄭有全回憶說。

艱難困苦，玉汝於成。於是鄭有全帶領當時數十名員工克服了種種困難和阻力，一一打破外商設置的設備、技術等諸多壁壘，造出了假髮製作的關鍵設備—三聯機，掌握了「檔髮一色髮—工藝髮」的一整套工藝技術，實現了一個個重大突破。

「這裏要特別說一下三聯機。」鄭有全說：「當時，我只是在青島一家中韓合資企業銷檔髮時見過，其外觀和家用縫紉機相仿，但對其內部構造、機械原理等一無所知。我們費盡周折，從當地請到一位退休師傅，他文化不高，只是憑記憶和實踐經驗，耗時數十天繪出三聯

機構造圖紙。用這份圖紙，我們在1990年底造出三聯機樣機；與此同時，一撥人馬學習三聯機操作技術的事情也進展順利。消息傳到青島那家合資企業，外商大為震驚，派人星夜趕到許昌，表示願意出高價購買我們包括三聯機在內的全部設備，並表示如果我們答應，會在以後的貿易往來中給與種種優厚待遇，否則將中斷一切業務往來。這一要求被我當場斷然回絕。」掌握假髮製造技術，同樣是一道關隘。假髮製作工藝相當複雜，有數十道工序。「我們三次高薪聘請師傅傳身傳教，連續近20個晝夜『泡』在車間裏擺弄盆盆罐罐，和化學製劑打交道，反覆演練過酸、染色。我日夜泡在車間搞實驗，不到20天連連泡壞3雙皮鞋，總算掌握了7種色號的漂染技術。歷盡艱辛終於在1991年10月造出許昌第一代、並被外商認可的『七彩秀髮』，實現了由原材料到產成品的跨越。」鄭有全回憶。

社論：美國是台海穩定的最大風險源

告別動盪的2022年，迎來難以預測的2023。以《經濟學人》為代表，全球多家智庫、體、專家認為2023年全球最大的風險之一為海。確實，2023年有許多不利台海穩定的因素，當中國是最主要的風險源，原因有三：一是共和黨控制國會。1月份新國會開啓，將會力推「台灣政策法案」。這個過程也對台海造成嚴重衝擊。當然它成案難度很，畢竟共和黨只是微弱多數，會有跑票的可能性，參議院也會阻擋。二是2023年美國大選季。各候選人都要對中國顯示強硬立場迎合民意，也會紛紛竄訪台灣。民主黨不管拜登連任還是其他人參選，也都會如此。兩會比拼誰更強硬，最好的議題就是台灣。三是共和黨籍眾議長麥卡錫早就宣稱要竄訪台，假如今年成行，將會產生難以想像的後。

此外，俄烏衝突演進，會有幾種情況：一是烏衝突結束，美國騰出手來全力對付中國。是俄烏衝突升級，美國更深捲入，對中國會求合作。三是俄烏衝突續入僵局，美國對華策維持不變。

第三就是台灣地區也進入選舉季。民進黨會打「芒果乾牌」，配合美國激化兩岸關係。民黨也要在台灣問題上表現得更加強硬。如民調國民黨領先，兩岸會有放緩的氛圍，如民進黨領先，則會更加緊張。

美議員或繼續竄訪台灣

與上述因素形成對比的是，大陸才是維護台海穩定的最核心因素。

大陸正在全力聚焦民生和經濟發展，展望今年經濟會有更出色的表現，有助世界經濟的復甦，有助國際貿易和區域經濟的繁榮。而從大歷史的角度，中國式現代化的實現已到關鍵時期，這是最大的戰略目標。中國當然不希望受到任何因素的衝擊。

從根本上講，兩岸的結構性因素決定了台海形勢走向。

第一，大陸從來沒有放棄和平統一，而且仍然認為和平統一最佳的方式。非和平方式只是最後的選項。對於大陸而言，解決台灣問題，實現祖國完全統一，是實現中華民族偉大復興的必然要求。也就是說要實現一加一大於二、代價最小的效果。能夠做到這一點的只有和平統一。和平統一，一是可以確保兩岸幾十年艱辛的經濟發展成果能夠保留，也給繼續發展創造了條件；二是不影響中美和中歐的關係；三是對於實現中華民族偉大復興後的中國如何與全球相處奠定了基礎。

所以大陸會全力推動和平統一，這既有經濟上的優勢，也有軍事上的優勢。經濟優勢包括目前有數百萬台灣民眾在大陸工作生活，這都是勞動力。台灣地區一共有逾千萬勞動力，只要加大推動兩岸合作、支持台灣同胞在內地發

展的力度，台灣當局對抗的空間就會越小。軍事優勢包括有足夠的能力將美國軍事干預排除在外，這種優勢已經越來越明顯。

第二，美國的全球戰略沒有改變：即維持自己的霸主地位和美元霸權地位。

首先，對於台灣，它要麼發揮遏制大陸的作用，要麼發揮交易的作用。美國一直用台灣來干擾和遏制大陸的發展，但事實已經證明，雖然也有效果，但不決定大局。中國崛起勢不可當。美國上下早晚會意識到這一點。現在它們仍然認為憑藉自己的實力，加上自己手中的「台灣牌」，是可以遏制中國的。這包括打科技戰、貿易戰等。並不僅僅是靠台灣。目前貿易戰已經證明基本無效，假如很快證明科技戰也無效的時候，美國最終會走向和中國談判和交易。

因為對美國而言，台灣問題畢竟是中國核心利益的核心，拿中國的東西和中國交換是一本萬利。美國本質上是一個務實的國家，可以拋棄任何對自己不利的國家和盟友。阿富汗只是其中一例。

大陸牢牢把握統一主導權

其次，美國如何對大陸打「台灣牌」，是從維持它全球霸主地位的戰略角度來看的。所以它一方面要遏制中國，但另一方面也不能和中國徹底攤牌。中美一旦攤牌，即使中國被打敗，美國也必將受到重創，那麼其他國家如日

本、俄羅斯和歐洲則成為最大的受益方，此時的美國也就沒有能力應對這些國家的挑戰，就會喪失它的全球霸主地位。美國就是利用歐洲列強互相殘殺而崛起的，它當然不會讓這一幕在自己身上上演。

所以一旦美國意識到遏制中國不會成功，就會轉向和中國談判，並在這個過程中把「台灣牌」利益最大化。因為只要美國同意大陸統一台灣，在許多重要政策上便會得到中國的支持。比如美國在東亞和西太平洋的地位、中美貿易逆差、美國國債，以及其他美國關心的國際問題：朝鮮與伊朗的核問題、氣候變化、全球產業鏈和供應鏈的穩定等。簡單講，美國是要以低成本、利用台灣謀取到最大的利益，而不是為了台灣利益犧牲自己的利益。

至於台灣，真正的「籌碼」只有兩個。一是美國的支持。二是知道大陸並不想一個打爛的台灣。但是美國的支持是有條件的，即台灣的行為必須服從美國的利益需要。美國不想和中國攤牌，台灣自然也不敢跨紅線。

所以兩岸這些結構性因素決定了目前仍是統一前的歷史時期，台海會一直風波不斷但一定會鬥而不破。大陸在這個過程一定會按自己的節奏推進統一，美國則會按照自己的利益進行應對，最終實力決定一切。兩岸實現和平統一，歷史和時間都站在大陸一方，這對整個世界也都是好事。

First Choice Stone L.L.C.

第一石材

Tel: 972-578-1888
Fax: 972-578-4799
Cell: 972-345-2988
www.FirstChoiceStone.com

保證最低價!!

滿\$1999送高級水槽

代理 各國石材、各種實木櫥櫃
包室內裝潢、地板
粉刷、磁磚、浴室
大小工程 . 免費估價

批發零售
工廠直營



龍騰裝修

質量保證 價格合理 服務至上 免費估價

○ 專精室內外裝修 ○

- 隔間加建，廚房浴室翻新
- 各種地板瓷磚
- 室內外油漆
- 水電工程安裝及維修
- 更換熱水爐

联系人: 吳師傅 469-408-3772





三陽牌抽風機

老品牌 顧客有信心
二十多年歷史，信譽卓著

黃遇宋 (Kit Y.S. Wong)
972-943-1002
手機: 469-569-3838

不論您用那一種款式，都可以選擇烤漆、不鏽鋼或鐵氟龍材質，以及米色、白色、銀色、黑色等四種顏色。

代理活性碳濾網
專為公寓或Condo
不能打洞而設計

型號: CY-928
型號: CY-689
型號: SYP 68

不銹鋼櫃子內置
牆壁安裝

★終身保用零件 (請保留本公司收據)★



優良品質 源於專業

膠東裝修

本人具有20多年專業裝修經驗
大小工程均由本人親自施工

承接商業、住宅、餐館等各類工程

木工、瓦工、水電工、隔間、室內外油漆
地板、地磚、櫥具翻新、安裝更換、油煙機
熱水爐、浴室改造、籬笆、外牆、涼亭搭建
維修、門窗安裝維修、舊房翻新

誠徵 裝修工人

联系人: 山東老劉
214-289-8472

